

### **Information réglementée**

Louvain-la-Neuve, le 17 novembre 2011

### **Déclaration intermédiaire**

Dans un contexte économique difficile, I.R.I.S. a observé une tendance contrastée dans les résultats.

La division Products & Technology (P&T) a enregistré de très bons résultats au troisième trimestre : elle a dépassé son budget grâce à de nombreuses initiatives de croissance. Le trimestre a été caractérisé par de très bons chiffres de vente pour les nouveaux produits destinés aux particuliers et petites entreprises qui ont été introduits sur le marché en 2011. Avec les lancements de nouveaux produits planifiés au cours des prochains mois, cette division devrait rester très dynamique.

Le 3ème trimestre a également vu une évolution prometteuse des ventes de solutions d'entreprise avec Canon en Europe ainsi que la poursuite du développement d'autres partenariats clés. Nous avons conclu de nouveaux partenariats Value Added Reseller (VAR) dans plusieurs pays afin de renforcer notre présence sur la scène internationale, ce qui a contribué à la forte expansion des solutions pour le traitement des factures et des formulaires qui ont été installées chez de nouveaux clients dans de nombreux secteurs d'activités, comme ZIEHL ABEGG (Allemagne, métallurgie), HAUNI (Allemagne, métallurgie), Bridgestone (Belgique, secteur automobile), CITTI (Allemagne, commerce de détail), BATTENFELD (Autriche, métallurgie), BÄKO MITTELBADEN (Allemagne, commerce de gros), etc.

La division Professional Solutions a subi au troisième trimestre l'impact de la mauvaise situation économique générale en Europe, plus particulièrement dans le secteur bancaire et le secteur public où certains budgets d'investissement ont été reportés ou réduits. Comme chaque année, le 4e trimestre sera très important et les deux derniers mois de l'année seront déterminants pour les résultats de l'exercice, ce qui était déjà le cas en 2010.

Au 3ème trimestre, la société a décroché un certain nombre de projets très intéressants avec par exemple : STICHTING IPSE DE BRUGGEN (Pays-Bas), ENERGIE BEHEER NEDERLAND (Pays-Bas), VOGT WIIG (Norvège), KPMG (Suisse), CONSEIL DE L'UNION EUROPÉENNE (Belgique), EUROPEAN PATENT OFFICE, NORDEA (Luxembourg), UCM TECHNICS (Belgique), AVM / St. Gobain (France), Credit Agricole (France), UOMA (Finlande), UDAF (France), NORSK TILLITSMANN (Norvège), MUTAERO (France), AXA ASSURANCES (Luxembourg), MDPH (France), etc.

Au cours des 24 derniers mois, I.R.I.S. a réussi à augmenter efficacement les ventes internationales de ses solutions professionnelles sur certains marchés verticaux. Un bon exemple est le marché des services juridiques et professionnels sur lequel I.R.I.S. compte désormais plus de 50 gros clients dans plus de 8 pays européens, notamment dans le secteur juridique : Stibbe (Pays-Bas), Noerr LLP (Allemagne), Eubelius (Belgique), Lens & Staehelin (Suisse), Wolf Theis (Autriche), Wiersholm (Norvège), et dans le secteur des services professionnels, de grands cabinets comptables tels que PwC, KPMG, Vandelanotte et d'autres dans plusieurs pays européens.

Forte de cette expérience réussie, I.R.I.S. a décidé d'accélérer la croissance internationale de ses solutions professionnelles sur certains marchés verticaux clés, ce qui nécessite de nouveaux plans, des changements organisationnels et certains investissements.

Dans le cadre de ce plan d'expansion, il a été décidé de centraliser la direction opérationnelle afin de mettre en œuvre de nouvelles initiatives visant à :

- Développer des synergies interdivisions
- Améliorer l'organisation de vente et de prévente
- Optimiser la structure des coûts
- Accélérer l'expansion des solutions I.R.I.S. dans des secteurs spécifiques à l'échelle internationale
- Accélérer les investissements dans les services basés sur la technologie (SaaS).

L'objectif du plan consiste à accélérer l'expansion internationale d'I.R.I.S. et d'améliorer sa rentabilité au cours des prochaines années. Pierre De Muelenaere dirigera les opérations de toutes les divisions I.R.I.S., y compris la division Professional Solutions ; Etienne Van de Kerckhove assistera Pierre pour des missions spécifiques au niveau de l'entreprise.

**Dr. Pierre De Muelenaere, Président et CEO :** *"Nous voyons des perspectives très intéressantes pour I.R.I.S. au cours des prochaines années, tant dans les segments de marché des consommateurs que des professionnels. Cela est dû aux évolutions technologiques rapides qui permettent le développement de nouveaux concepts commerciaux dans notre domaine d'activités. I.R.I.S. est bien placée pour saisir de nouvelles opportunités dont certaines seront présentées lors de notre événement annuel, l'IRISLink 2012, qui aura lieu le 15 février 2012."*

*"Par ailleurs, nous devons rester attentifs à la conjoncture économique difficile, principalement en Europe, et nous concentrer sur les dépenses d'exploitation et les synergies dans toute l'entreprise. Afin de préparer l'entreprise à l'avenir, nous devons adapter l'organisation afin qu'elle puisse relever de nouveaux défis et saisir de nouvelles opportunités. L'avance technologique et la situation financière solide d'I.R.I.S. sont les principaux atouts dont elle dispose pour accomplir cette transformation."*

**Denis Hermesse, CFO :** *"Les perspectives pour cette année dépendront surtout des résultats financiers du 4e trimestre. Comme déjà annoncé, si aucun contrat important n'est reporté en raison de la situation économique actuelle, le résultat d'exploitation de l'entreprise devrait correspondre à celui de l'année passée et contribuer à renforcer notre solide position financière. L'entreprise dispose d'une trésorerie nette de € 7,3 millions au 31/10/2011 après déduction des dettes à court et long terme ; elle dispose de lignes de crédit « committed » à concurrence de € 13 millions."*

#### **Calendrier financier**

Assemblée Générale Extraordinaire	15 décembre 2011 à 09.30
Résultats annuels 2011	22 mars 2012 à 17:45
Assemblée Générale Ordinaire	15 mai 2012 à 9:00
Résultats du 1er semestre 2012	23 août 2012 à 17:45

## À propos d'I.R.I.S.

**La mission d'I.R.I.S.** est d'augmenter la productivité et les connaissances de ses clients en les aidant à mieux gérer leurs documents, données et informations.

**I.R.I.S. Products & Technologies** développe des technologies et des produits dans le domaine de la Reconnaissance Intelligente de Documents et commercialise son portefeuille de produits à l'échelle mondiale à travers de solides partenariats.

**I.R.I.S. Professional Solutions** permet aux sociétés et aux administrations de trouver en une seule compagnie un savoir-faire novateur et des solutions de haute technologie pour gérer efficacement leurs documents, leurs flux d'informations et leurs infrastructures informatiques.

I.R.I.S. emploie plus de 500 personnes réparties entre Louvain-la-Neuve, Bruxelles et Anvers (Belgique), Orly (France), Windhof (Luxembourg), Amstelveen et Maastricht (Pays-Bas), Aachen (Allemagne), Delray Beach (Floride, États-Unis), Hong-Kong (Chine), Oslo (Norvège) et Copenhague (Danemark).

Pour plus d'informations, visitez [www.iriscorporate.com](http://www.iriscorporate.com)

**Contact:** Denis Hermesse, CFO -Tel: +32 (0) 10 487 460 -E-mail: [investors@iriscorporate.com](mailto:investors@iriscorporate.com)  
IMAGE RECOGNITION INTEGRATED SYSTEMS GROUP S.A. Rue du Bosquet 10 – Parc Scientifique de Louvain-la-Neuve – B 1435 Mont Saint-Guibert

### Forward Looking Statements

This press release contains forward-looking statements with respect to the business, financial condition, and results of operations of I.R.I.S. and its affiliates. These statements are based on the current expectations or beliefs of I.R.I.S.'s management and are subject to a number of risks and uncertainties that could cause actual results or performance of the Company to differ materially from those contemplated in such forward looking statements. These risks and uncertainties relate to changes in technology and market requirements, the company's concentration on one industry, decline in demand for the company's products and solutions, inability to timely develop and introduce new technologies, products and applications, and loss of market share and pressure on pricing resulting from competition which could cause the actual results or performance of the company to differ materially from those contemplated in such forward-looking statements. I.R.I.S. undertakes no obligation to publicly release any revisions to these forward-looking statements to reflect events or circumstances after the date hereof or to reflect the occurrence of unanticipated events.